Das Unternehmen

Die MHI Beton GmbH ist eine 100%ige Tochtergesellschaft der Mitteldeutsche Hartstein-Industrie AG. Als regionaler Anbieter für Transportbeton sind wir im Rhein-Main-Gebiet seit vielen Jahren erfolgreich tätig. Die MHI AG ist ein führendes mittelständisches Familienunternehmen in der Roh- und Baustoffproduktion sowie im Verkehrswegebau in der Mitte Deutschlands.

Was zeichnet uns aus?

- Zukunftssichere Arbeitsplätze in einer finanzstarken, familiengeführten Unternehmensgruppe
- Wertschätzende Führungskultur
- Bodenständigkeit und Flexibilität
- Flache Hierarchien
- Eingespieltes Teamwork
- Vielfalt als Teil unserer Unternehmenskultur

Vertriebsleiter Transportbeton (m/w/d)

(508)

Standort: Darmstadt/Hessen Anstellungsart(en): Fach- und Führungskräfte Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Was bieten wir Dir?

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit im spannenden Umfeld der Roh- und Baustoffindustrie
- Attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- Modernes, teamorientiertes Arbeitsumfeld
- Wertschätzende und persönlichkeitsorientierte Führungskultur
- Förderung Deiner persönlichen Weiterentwicklung durch unser Führungskräfteentwicklungsprogramm
- MHI-Gesundheitskarte mit Fitnesszuschuss und Gesundheitsprämie
- Zuschüsse für Vermögenswirksame Leistungen
- 30 Tage Urlaub
- MHI Firmen- und Netzwerk-Events
- Firmenwagen inkl. privater Mobilität
- Möglichkeit des Jobrad-Leasings
- Attraktive Rabatte über Corporate Benefits
- Prämien für „Mitarbeiter werben Mitarbeiter“

Welche Aufgaben warten auf Dich?

- Du bist verantwortlich für den Vertrieb unserer vier Transportbetonwerke in Südhessen
- Zu Deinen Aufgaben gehören die Betreuung und der Ausbau wesentlicher Kundenbeziehungen sowie aktive Neukundenakquise
- Du führst Marktbeobachtungen und Wettbewerbsanalysen durch, um die strategische Weiterentwicklung zu fördern
- Zu Deinen Aufgaben gehört die Führung und Koordination von Angebots- und Vertragsverhandlungen mit Kunden aus der Bauwirtschaft und Industrie
- Du arbeitest eng mit der Produktion, Logistik und Geschäftsführung zusammen

- Du verantwortest die Führung und die stetige Weiterentwicklung des operativen Vertriebsteams

Was wünschen wir uns von Dir?

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, idealerweise mit Weiterbildung zum Techniker oder Betriebswirt
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Massenschüttgütern, bevorzugt im Bereich Transportbeton, Baustoffe oder verwandter Industrien
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick
- Unternehmerisches Denken, Eigeninitiative und Teamfähigkeit sowie erste Erfahrungen in der Mitarbeiterführung
- Ausgezeichnetes Organisations- und Zeitmanagement sowie sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- Flexibilität, Belastbarkeit und Einsatzbereitschaft
- Sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen und ERP-Systemen

Unser Unternehmen

Lisa Keleschovsky

Recruiting

+49 (0) 6181 6676-750

bewerbung@mhigruppe.de